

Zielvorgaben sicher erreichen

Oliver Schumacher veröffentlicht Ratgeber für Verkäufer

Die Herausforderungen, die Verkäufern schlaflose Nächte bereiten, sind nahezu immer dieselben: Wie erreiche ich meine Zielvorgaben? Wie setze ich mich in Preisverhandlungen besser durch? Wie überwinde ich Hemmungen bei der Kaltakquise? Wie verhindere ich Kundenabwanderung? Auf die zehn wichtigsten Fragen im Verkauf liefert der Ratgeber, den der Lingener Coach Oliver Schumacher veröffentlicht hat, 100 konkrete Antworten. „Eindrucksvoll praxisnah bietet Oliver Schumacher einfache Lösungsvorschläge, wie Verkäufer erfolgreicher werden und dabei die Bedürfnisse und Wünsche der Kunden immer im

Auge behalten. Der feine Humor, der zwischen den Zeilen hervorblitzt, wirkt sehr erfrischend bei der Lektüre dieses wertvollen Verkaufsbuches“, erklärt Dr. Erich Zulauf, Trainer, Hypnotherapeut und Managementcoach. ■

www.verkaufsresultate.de



Auch als Buchautor aktiv: Oliver Schumacher