

## Entscheidungshilfe zum Finden eines geeigneten Verkaufstrainers

Tragen Sie vertikal 2 weitere Trainer ein, die in Ihre engere Auswahl gelangt sind. Bitte gehen Sie dann systematisch die einzelnen Punkte durch. Schauen Sie, wer die meisten Haken hat.

	O. Schumacher		
1. Hat der Verkaufstrainer selbst schon nachweislich erfolgreich als Verkäufer gearbeitet?	✓		
2. Kann der Verkaufstrainer Qualifikationen und Ausbildungen nachweisen, die auf ein breites verkaufsrelevantes Wissen schließen lassen?	✓		
3. Lebt der Verkaufstrainer selbst „lebenslanges Lernen“ vor und bildet sich weiterhin regelmäßig theoretisch und praxisnah weiter?	✓		
4. Hat sich der Verkaufstrainer auf Verkaufstrainings spezialisiert, so dass davon auszugehen ist, dass er das Thema nicht nur oberflächlich sondern tiefgründig und breit durchdrungen hat?	✓		
5. Liegen Zertifikate vor, die dokumentieren, dass er sein Wissen qualifiziert vermitteln kann?	✓		
6. Sind von begeisterten Teilnehmern und Auftraggebern aussagekräftige Referenzen mit vollständigem Namen und Firmenbezeichnung vorhanden?	✓		
7. Wurden bereits über einem renommierten Verlag Bücher erfolgreich publiziert?	✓		
8. Erscheinen regelmäßig redaktionelle Beiträge in Fachzeitschriften zum Thema Verkaufen?	✓		
9. Sind die Informationen Werdegang, Qualifikationen, Referenzen, Veröffentlichungen und dergleichen alle auf der Webseite des Verkaufstrainers umfassend, eindeutig nachvollziehbar und leicht auffindbar?	✓		

### Auch interessant zu wissen:

- Was berechnet Ihnen der Verkaufstrainer, wenn eine zugesagte Veranstaltung von Ihnen abgesagt werden muss?
- Welche Konzepte und Ideen hat der Verkaufstrainer, damit der Lerntransfer gesichert wird?
- Tagessatz und Rechnungsendbetrag fallen manchmal deutlich auseinander. Welche weiteren Kosten durch Entfernung, Übernachtung und Unterlagen kommen auf Sie zu?
- Welche Maßnahmen ergreift der Verkaufstrainer, um Ihre Ausgangssituation zu verstehen, so dass Sie ein Training bekommen, welches Ihnen und den Teilnehmern wirklich nützlich ist?